AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CURRICULUM VITAE IN BASE ALL'ART. 13 DEL D. LGS. 196/2003 E ALL'ART. 13 GDPR (REGOLAMENTO UE 2016/679) AI SOLI FINI DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

DATI PERSONALI

- Nazionalità: italiana
- Data di nascita: 06 settembre 1968
- Luogo di nascita: Trento
- Stato civile: coniugato
- Indirizzo: Via Cristoforo Colombo 62, 38064 Folgaria (TN)
- Telefono Cell.: +39 392 6741405 oppure +39 380 7891127
- E-mail: micheletrentini1968@gmail.com
- Linkedin: it.linkedin.com/in/micheletrentini/
- Società attuale: Zucchetti Healthcare S.r.l.
- Ruolo: Direttore Commerciale Sanità Pubblica
- Rapporto: a tempo indeterminato

ISTRUZIONE

1998 - 2003 Università degli Studi di Trento

Laureato in Ingegneria Informatica ("Tesi: La politica distributiva della banca: dallo sportello tradizionale al virtual banking" luglio 2003);

1982 - 1987 Liceo Scientifico presso il Collegio Arcivescovile "Celestino Endrici" di Trento. Ha conseguito il *Diploma di maturità scientifica*;

Corsi presso **SDABocconi**:

O Partnership Pubblico Privato per investimenti e servizi: valutare, strutturare e implementare collaborazioni innovative e sostenibili.;

Corsi presso ASSOSERVIZI:

- o Applicazione concreta delle convenzioni contro le doppie imposizioni;
- o Check-up fiscale del gruppo multinazionale;
- o Contrattualistica internazionale;
- O Gli accordi di collaborazione e di joint-venture, le nuove frontiere dell'internazionalizzazione;
- I prezzi di trasferimento infragruppo;
- O La distribuzione internazionale: agenti e rivenditori;
- O La territorialità dei servizi;
- O Le cinque regole d'oro per un corretto contratto internazionale;
- O Operazioni con paesi UE es Extra U: aspetti doganali e fiscali.

Corsi presso GPI S.p.A.:

- Training courses on teamworking, communication and leadership at GPI (Trento);
- o Corso di Time Managment;
- Conoscenza informatica del sistema operativo Windows, pacchetto Office, Ms Project e Mainframe. Linguaggi di programmazione, Cobol, SQL. Buona

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CURRICULUM VITAE IN BASE ALL'ART. 13 DEL D. LGS. 196/2003 E ALL'ART. 13 GDPR (REGOLAMENTO UE 2016/679) AI SOLI FINI DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

conoscenza dei Dbase relazionali, DB2, Oracle e del linguaggio di accesso dati SOL; ambienti CICS/IMS;

Corso individuale:

- o **FORMSS**: La conduzione del proprio gruppo: le relazioni interne (Paolo Callegari, Medico Psichiatra e psicoterapeuta, counselor clinico, formatore e supervisore di equipe)
- o **FORMSS**: La promozione dell'Associazione tra comunicazione esterna e marketing dei servizi (Francesco Pira giornalista, docente di Comunicazione delle organizzazioni complesse e Relazioni pubbliche presso l'Università degli studi di Udine)
- FORMSS: Gli strumenti di pianificazione, programmazione, controllo e valutazione (Valerio Vegadoro, Responsabile scientifico VENETO FORMSS)

LINGUE STRANIERE

Lingue conosciute: inglese discreto e tedesco scolastico.

ESPERIENZE DI LAVORO

01/2024 Direttore Commerciale Sanità Pubblica (Zucchetti Healthcare S.r.l.) nel **settore IT** con la responsabilità dell'Area Commerciale per lo sviluppo del mercato: *Sanità pubblica* — Direttore commerciale Sanità Pubblica. Sviluppo del mercato della Telemedicina, Telesorveglianza, Sistemi per la gestione della Terapia personalizzata e sistemi di BI - Portale di Accreditamento e Monitoraggio per il Territorio.

Obertitore Commerciale (CBA informatica S.r.l.) nel **settore IT** con la responsabilità dell'*Area Socio-Sanitartia e Sanità* per lo sviluppo dei mercati consolidati e dei nuovi mercati — *Business Developer Executive*. Supporta la struttura nel generare partnership con altre aziende del settore e benchmark di prodotto. Spiccate doti relazionali e di negoziazione, dimestichezza con il calcolo e con l'elaborazione di dati, forte orientamento all'obiettivo e al problem solving. Supporta la struttura, grazie a competenze come *IT Manager*, nella individuazione di nuove tecnologie/soluzioni da adottare; Coordinamento e gestione di personale di cui è responsabile. Esperienza nella pianificazione dell'attività delle risorse umane; attività di supervisione delle commesse; Definizione del Piano d'azione seguendo sia attività commerciali che il controllo di gestione; capacità di soddisfare le richieste del cliente, tendenza all'apprendimento continuo e flessibilità territoriale.

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CURRICULUM VITAE IN BASE ALL'ART. 13 DEL D. LGS. 196/2003 E ALL'ART. 13 GDPR (REGOLAMENTO UE 2016/679) AI SOLI FINI DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

01/2017 – 05/2020 Area Manager (CBA informatica S.r.l.) nel settore IT con la responsabilità dell'Area Sanità per lo sviluppo di nuovi mercati – Business Developer Executive. Supporta la struttura nel generare partnership con altre aziende del settore e benchmark di prodotto. Spiccate doti relazionali e di negoziazione, dimestichezza con il calcolo e con l'elaborazione di dati, forte orientamento all'obiettivo e al problem solving. Supporta la struttura, grazie a competenze come IT Manager, nella individuazione di nuove tecnologie/soluzioni da adottare; Coordinamento e gestione di personale di cui è responsabile. Esperienza nella pianificazione dell'attività delle risorse umane; attività di supervisione delle commesse; Definizione del Piano d'azione seguendo sia attività commerciali che il controllo di gestione; capacità di soddisfare le richieste del cliente, tendenza all'apprendimento continuo e flessibilità territoriale.

06/2003 – 09/2004 *Project Manager* (COGINFO S.p.a.) nel settore IT (Gpm, collocamento Fondi, Banca Depositaria, collocamento Sicav, collocamento prodotti Assicurativi e Previdenziali, Banca Corrispondente, Business Intelligence) con la responsabilità dell'*Area Banche*, nella gestione diretta dei clienti e del personale assegnato. Project management con diretta responsabilità di risultato; competenze di coordinamento progetti e coordinamento di collaboratori; approccio al lavoro orientato ai processi ed al problem solving; capacità di assumersi responsabilità nei

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CURRICULUM VITAE IN BASE ALL'ART. 13 DEL D. LGS. 196/2003 E ALL'ART. 13 GDPR (REGOLAMENTO UE 2016/679) AI SOLI FINI DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

progetti assegnati, garantendo affidabilità e rispetto delle scadenze; flessibilità ed auto-organizzazione del tempo e delle attività; ottime capacità di comunicazione e team working; capacità di pensiero analitico e precisione nell'esecuzione dei propri compiti; attitudine al multitasking.

09/1996 – 01/2000 Project Leader e **Product Manager** (CADit S.p.a.) nel **settore IT** (Gpm, *collocamento Fondi*, Banca Depositaria, collocamento Sicav, Banca Corrispondente), dell'*Area Banche*. Coordinamento organizzativo per la gestione della manutenzione evolutiva e correttiva delle soluzioni informatiche. Capacità di soddisfare le richieste del cliente, attitudine al problem solving, flessibilità territoriale.

07/1994 – 03/1996 Functional Analist e Software Developer (CADit S.p.a.) nel settore IT. Conoscenza integrata dei processi e delle procedure dell'Area Banche (copertura funzionale, copertura tecnica, impianto tabellare, interfacce con il sistema, reportistica). Ottima capacità di analizzare e condividere i requisiti forniti dai clienti; redigere documentazione funzionale e tecnica di processi e funzioni rispondente ai requisiti; supporto alle attività di formazione e avviamento; Capacità di lavorare per obiettivi; Predisposizione al lavoro in team; Capacità di problem solving e troubleshooting.

02/1989 – 06/1994 Software Developer (CADit S.p.a.) nel settore IT dell'Area Banche. Capacità di sviluppo in ambiente COBOL CICS/IMS DB2; Database: DB2, VSAM, PL/SQL e ORACLE; disponibilità a trasferimenti e/o trasferte sul territorio nazionale ed estero. Responsabile ed esecutore di attività di manutenzione correttiva ed evolutiva sui prodotti; esecuzione e/o validazione dei piani di test interni; realizzazione di moduli software sui prodotti; Attività di Application Maintenance svolgendo interventi di 2° livello per le attività di correttiva, supporto ad assistenza nel presidio dei clienti di prodotto.

HOBBY

- Consigliere comunale di Rovereto 2010 2015 con delega all'innovazione tecnologica e informatica;
- Impegnato nel Volontariato:
 - o Consigliere Regionale nell'AVIS del Trentino 2017 2020;
 - o Consigliere Regionale nell'AVIS del Trentino 2012 2016;
 - O Presidente nella sez. comunale dell'AVIS Rovereto 2012 2016;

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CURRICULUM VITAE IN BASE ALL'ART. 13 DEL D. LGS. 196/2003 E ALL'ART. 13 GDPR (REGOLAMENTO UE 2016/679) AI SOLI FINI DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

- o Segretario nella sez. comunale dell'AVIS Rovereto 2009 2012;
- o Consigliere di amministrazione dell'associazione A.Rosmini 2007-2012.
- Letture nel campo dell'informatica e politica;
- Attività sportive: ex agonista nel nuoto, ex agonista nelle arti marziali (Yudo cintura nera, Karate cintura nera, Yoseikan Budo cintura marrone), amante dello sci, del mountain bike, del trekking e della equitazione;
- Commissario alla Cultura nel Comune di Rovereto 2005 2010.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Ha una esperienza lavorativa di Area Manager, Project Manager e IT Manager da più di vent'anni negli ambiti: *bancario*, *assicurativo* e *sanitario*. Ha ottime doti di comunicazione, carisma e leadership. Presenta spiccate capacità relazionali, negozziazione, organizzative, di pianificazione e visione d'insieme. Buona disponibilità alla flessibilità territoriale. Buona attitudine al problem solving, spirito d'iniziativa e approccio proattivo.

- Attitudine a lavorare per obiettivi ed al loro confronto con i risultati (iniziativa, intraprendenza, capacità di gestire e coordinare risorse, determinazione, autorevolezza, ottime doti comunicative e capacità di identificare le priorità urgenze);
- Predisposizione a lavorare in team con Area Manager, Tecnical Manager, Account Manager, Retail Manager nei vari ambiti per il controllo di Progetti, Commesse, Clienti e Filiali;
- Predisposizione a partecipare alla definizione delle strategie di mercato con la Direzione Commerciale;
- Predisposizione a Sviluppare/Coordinare attività di ricerca e sperimentazione finalizzate alla individuazione ed allo sviluppo di nuovi prodotti e servizi;
- Disponibilità e flessibilità a viaggi di lavoro.

